



Razvojni oddelki, podprt z računalniškimi inženirskimi, je gonilo zavoda. V njem nastajajo tudi prostorični pripomočki. Izdelajo lahko skrajno identično prototipo za roko, kat je bila prvotna. Vendar je ta dejavnost zaradi večjih težav z zavarovalnicami na repu vseh dejavnosti Tecosa.

## Za zabavno elektroniko, oblikovalce in orodjarje

Razvojni center orodjarstva Slovenije Tecos s sedeštem v Celju je pred kratkim s sklenjenimi zaključnimi obvezitimi 15 letnega delovanja. V letih, ko je Tecos predstavljal le en zaposlen, pa do danes, ko daje delo 15 ljudem, med njimi trem raziskovalcem, se je velik spreminjal. Med drugimi tudi to, da niso več partner izključno orodjarski industriji, zaradi katere so pravzaprav nastali. Zdaj zanjo opravijo le še polovico dela.

»Kleini obo centra je bil prof. dr. Karl Kazman. Ni le človek teorije, ampak tudi pralove, saj je veliko let delal v vzre-

kem Uniorju. Ko je prešel na univerzo, je ugotovil, da je komunikacija ter s tem prenos znanja s podjetij, še posebej majhnimi (in takšnih je večina med 140 orodjarskimi v Sloveniji), zelo otežena. Prvotna Tecosova naloga je bil razvoj novih tehnologij in znanj za orodjarsko industrijo, od katere je odvisnih 40 odstotkov vse industrije. Danes Tecos ni več partner le orodjarjem, čeprav je še do lani 70 odstotkov dela opravil za to industrijo. »To vlogo smo že zdavnaj prerabili,« pravi sedanj direktor Tecosa doc. dr. Gašper Gantar. »Nase stori-

nje so namenjene tudi proti zvočnim in storitvenim podjetjem. Tako na primer sodelujemo pri izdelavi igralnih avtomatov in ostale zabavne elektronske, svetili višjega cenovnega razreda, gospodinjstskih aparatov. Smo tudi podpora oblikovalstvu pri vnovičanju kulturne dediščine, oblikujemo pa tudi prototipe izdelke. Na leto se srečamo s približno sto različnimi strankami, pri čemer polovica ni iz orodjarske branže.«

Razlog, da so se razmerja malce porušila, ne tiče le v recesiji. »Del opreme, ki jo imamo, je precej drag, zato ne moremo čakati le na naročila iz orodjarstva, temveč jo moramo tržiti čim širše. Podjetja iz orodjarske branže, ki so bila prejšnja leta v konkurent,

so pri nas ogromno naročevala, zdaj se je ta delež zmanjšal.« Izpad so delno kompenzirali tako, da so začeli svoje storitve prodajati tudi na tujih trgih. Kljub vsemu se letos prihodi ne bodo približali lansnemu rekordnemu milijonu evrov. »Partnerji iz drugih evropskih držav, ki so prej bili zadovoljni z blazinami dobavitelji, zdaj iščejo ekonomske prihranke in so se pripravljani tudi dlje pelati do svojih podizvajalcev, če lahko do-

Tecos ni le partner industriji, temveč pomaga tudi študentom pri obvezni praksi, izdelovanju diplomskih nalog. Sodelovali so že tudi pri opremljanju vrhunskih športnikov, na primer pri oblikovanju kajaka Petra Kanižarja.

bijo enako kakovosti za nižjo ceno. To je naša priložnost, ki smo jo letos poskušali čim bolj izkoristiti,« je poudaril Gantar.

Kje svoje prednosti vidijo v prihodnje? So svarti, ki jih na trgu v manjših količinah ne moreš dobiti, zato bodo svoj

kos pogoste iskali na tujem segmentu. Obvsem se bodo še bolj specializirali v proizvodnji mikro izdelkov iz plastike ter razvijali načine proizvodnje s čim manjšo uporabo virov energije.

ROZMARIN PETER  
Foto: Grega



Z leve Karl Kazman, Gašper Gantar in vođa razvojnega oddelka Samo Gorvoda.

## Pomemben teden za Elektro Celje

Potem ko so morali zanikati govorice, da predsednik uprave mag. Viktor Tajnšek odstopa s položaja, so jih v Elektro Celju čakale slajše obveznosti. V sredo so s Termoelektrarno Brestanica ter z Elektrom Slovenije v Brestanici odprli posodobljeno in močnejšo, 110-kilovoltno razdelilno transformatorsko postajo. Včeraj pa so ne le kot edini v Sloveniji, temveč tudi kot edini v kateri od 28 držav od vodilnega proizvajalca telekomunikacijske tehnologije dobili posebno priznanje.

Elektro Celje je že pred leti slutilo, da lahko z lastnim telekomunikacijskim omrežjem veliko pridobi. To se je

kov podjetje s to napredno tehnologijo pričelo tudi zas. »To omrežje je osnova za nadzor elektrotelekomunikacijskega omrežja kakor tudi za celovito elektronsko poslovanje celotnega podjetja. Zelo pomembna je komunikacija z odjemalci, sploh pri odzivnosti je izjemnega pomena,« je poskušal biti poljuden pomočnik direktorja mag. Aleš Selčič, ki je najbolj zaslužen, da se je omrežje podarilo le vpejalo v podjetje. »To omrežje hkrati predstavlja dobro osnovo za ponujanje ostalih storitev. Na primer možnost daljinske komunikacije z napravami v hiši, prilagajanje porabe teh naprav, električni avtomobili in vse ostalo.

Stikalnice v Brestanici, ki je največje v Sloveniji, v Evropi pa sodi med prvo trideseterico, je izdelano s pomočjo najnovišče tehnologije. Projekt je odvisen tudi zato, ker sta pri gradnji prvič sodelovala proizvajalec in distributer elektronske energije. Vrednost celotne naložbe znaša 24,5 milijona evrov, od tega je Elektro Celje prispevalo 5,4 milijona evrov.

sednik uprave, tako kot vsi predsedniki uprav elektro distribucijskih podjetij, za letni m dobi razrešnice. Od kod govorice, da bo kot predsednik uprave odstopil, Viktor Tajnšek ne komentira. »To naj komentira predsednik našega sveta. Dejstvo, ki zornega sveta, Dejstvo, ki pa je, da Elektro Celje zna boče in zmore. Smo med vodilnimi ne le v regiji, tem